



Ein- und Verkaufsbedingungen im B2B

Regelungsbedarf und Gestaltungsspielräume

REFERENTEN



Peter Poleacov

Rechtsanwalt, Fachanwalt für Internationales Wirtschaftsrecht, Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht, INN.LAW® – Innovative Lawyers, Düsseldorf



Patrick Pradellok, LL.M. (Sydney)

Rechtsanwalt, INN.LAW® – Innovative Lawyers, Düsseldorf

TEILNEHMER

Fach- und Führungskräfte, die mit der Verhandlung und Gestaltung von Einkaufsverträgen befasst sind, Contract Manager, Unternehmensjuristen, Rechtsanwälte

INHALT

Das Risiko bei der Gestaltung von Warenabsatzverträgen ist erheblich: Schnell können Formulierungen unwirksam sein und negative Folgen nach sich ziehen. Damit Sie auf der sicheren Seite sind, erhalten Sie in diesem Seminar wertvolle Gestaltungstipps, die Ihnen bei Erstellung und Prüfung von Ein- und Verkaufsbedingungen helfen. Anhand anschaulicher Beispielfälle zeigen Ihnen unsere Referenten praktische Lösungen für alle relevanten Fragen wie z.B. Leistungsumfang, Gefahrübergang, Rügeobliegenheiten und vieles mehr auf. Selbstverständlich erhalten Sie auch einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung.

TERMINE | ORTE

- DO/FR 21./22.03.19 Hamburg** | Mercure Hotel Hamburg City
- DO/FR 26./27.09.19 Mannheim** | Leonardo Hotel Mannheim City Center

ZEIT

jeweils **09:00 – 17:00 Uhr** | 13 Zeitstunden nach § 15 FAO

PREIS

1.099,- € zzgl. gesetzl. MwSt.



Ab 49,50 € (einfache Fahrt) mit dem Veranstaltungsticket!
www.beck-seminare.de

THEMEN

- **Update Allgemeine Geschäftsbedingungen**
 - Abgrenzung zur Individualvereinbarung
 - Einbeziehung von AGB (national/international)
 - Kollision von Ein- und Verkaufsbedingungen (national/international)
 - Inhaltskontrolle
 - Rechtsfolgen bei Nichteinbeziehung und Unwirksamkeit
 - Strategien zur Vermeidung der AGB-Problematik im B2B
- **Regelungsbedarf und Gestaltungsspielräume**
 - Abwehrklausel
 - Vertragsabschluss
 - Leistungsbeschreibung
 - Liefer- und Zahlungsbedingungen
 - Eigentumsvorbehalt und weitere Sicherungsmittel
 - Garantien
 - Gefahrübergang
 - Mängelgewährleistung
 - Untersuchungs- und Rügeobliegenheiten
 - Exit- und Änderungsklauseln
 - Haftungsbegrenzung bzw. -ausschluss
 - Schadensersatzpauschalierung
 - Vertragsstrafe
- **Weitere praxisrelevante Vereinbarungen**
 - Geheimhaltungsvereinbarung (NDA)
 - Qualitätssicherungsvereinbarung
 - Rahmenvertrag und Lieferabrufe
- **Ein- und Verkaufsbedingungen international**
 - Anwendbares Recht (Rom I VO)
 - UN-Kaufrecht (CISG)
 - Gerichtsstand (Brüssel Ia VO)
 - Schiedsgerichtsvereinbarung
- **Vertragsmanagement im Rahmen der Compliance**
- **Abschließende Praxishinweise und Diskussion**

PROFIL

Vorkenntnisse		<input type="checkbox"/>
Neueste Rechtsprechung		<input type="checkbox"/>
Gestaltungstipps		<input type="checkbox"/>
Interaktion		<input type="checkbox"/>

ANMELDUNG

IF

Teilnehmer (Vor-, Zuname) _____

Position / Beruf _____

Firma (Rechnungsadresse) _____

Straße _____

PLZ / Ort _____

Telefon / Fax _____

E-Mail _____

Datum / Unterschrift _____

Hiermit melde ich mich verbindlich zu oben angekreuztem Seminar an.

Anmeldung:

Shop: www.beck-seminare.de/0495

Fax: (089) 381 89-547

E-Mail: seminare@beck.de

Weitere Auskünfte erhalten Sie unter: **Telefon (089) 381 89-503**